

4年生の現状とこれからの支援

4年生保護者対象説明

2020 高千穂大学就職委員会
商学部 教授 嘉瀬英昭



<2019年度> 就職内定率



就職内定率

99.4%

対卒業者就職内定率
88.0%

未決定者は2名。

商学部

99.3%

経営学部

99.2%

人間科学部

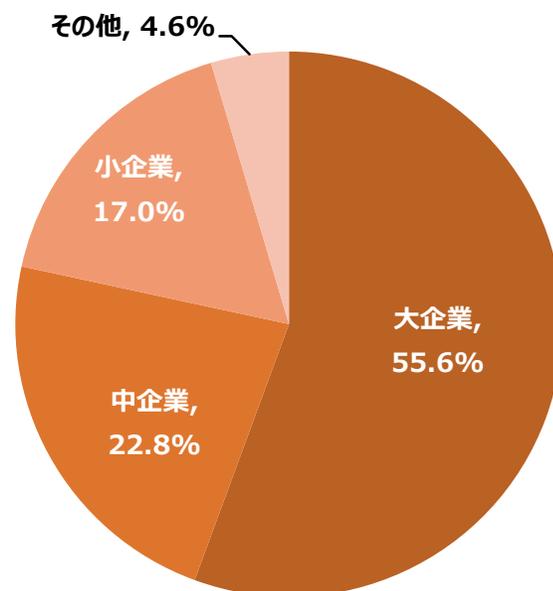
100%



<2019年度> 就職先の分類

企業規模別

- 大企業 55.6%
- 中企業 22.8%
- 小企業 17.0%
- その他 4.6%



業界・業種別

※就職割合が多い業界を抜粋

- サービス 26.2%
- 流通 13.9%
- 商社 13.9%
- メーカー 11.1%
- 情報通信 10.8%

2019年度の課題

非正規雇用

- 就職内定者のうち13名が非正規雇用。

非正規 4名

アルバイト（1年超） 9名

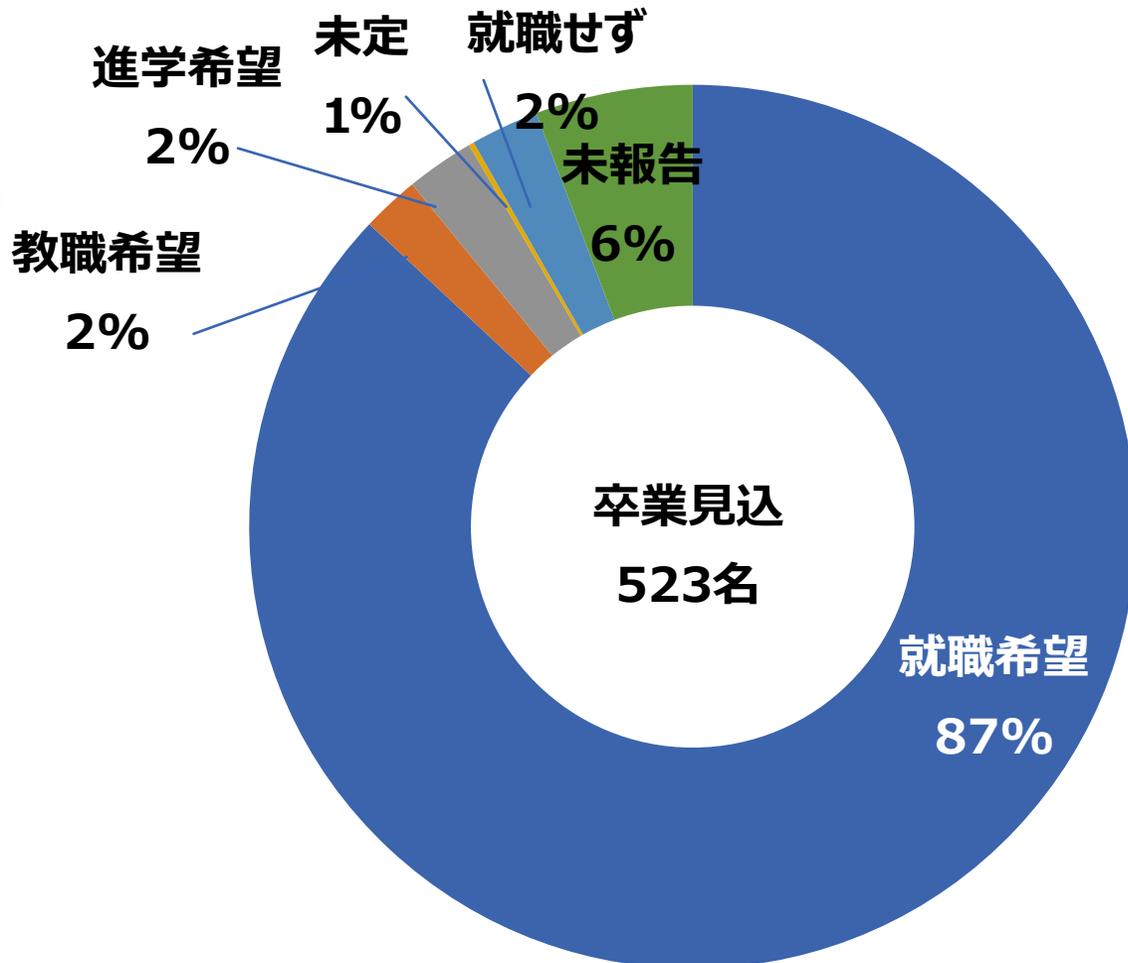
「就職せず」

- 卒業生のうち31名が「就職せず」を選択。
- 全員と面談を実施し、理由を確認済み。

目標実現のためのアルバイト、結婚、ワーキングホリデーなどさまざまな理由で非正規雇用や就職しないことを選ぶ学生がいる。いわゆる「ニート」は少ない。

学生の意思を尊重しつつ“就職せず”を減らす。

4年生の現状①

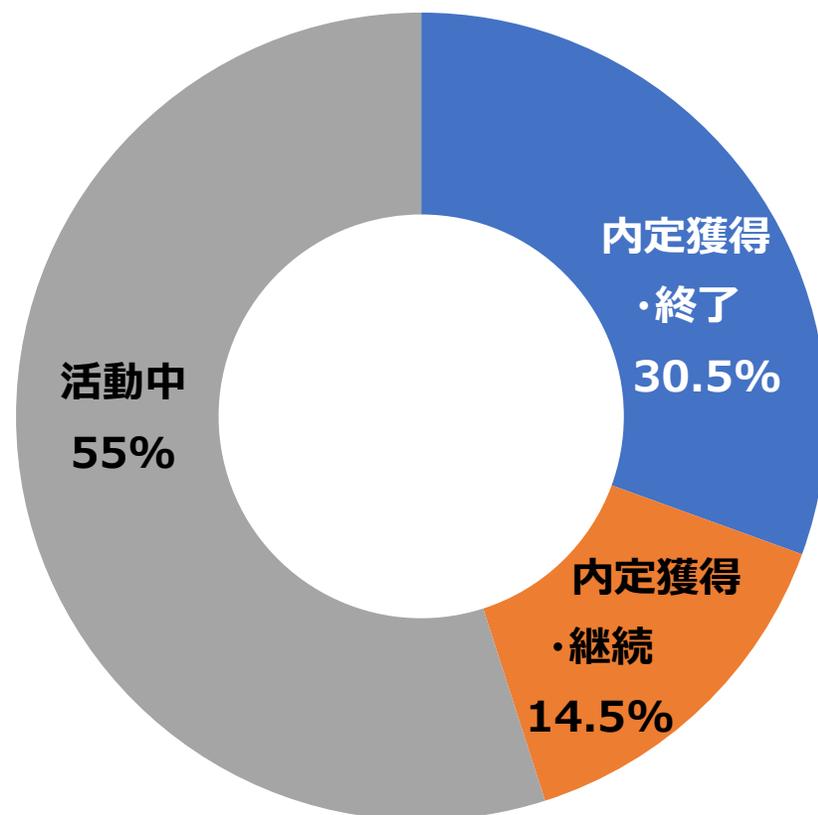


2020.09.03 現在

| | |
|--------|------|
| ■ 就職希望 | 455名 |
| ■ 教職希望 | 11名 |
| ■ 進学希望 | 13名 |
| ■ 未定 | 1名 |
| ■ 就職せず | 13名 |
| ■ 未報告 | 30名 |

4年生の現状②

2020.09.03 現在



就職内定率
45.0%

| | |
|-----------|------|
| ■ 内定獲得・終了 | 139名 |
| ■ 内定獲得・継続 | 66名 |
| ■ 活動中 | 250名 |

4年生の現状

- 2021年卒、8月1日現在の内定率は
81.2%（昨年同時期比：-10.0%）
内、文系76.9%（昨年同時期比：-12.9%）
出典：リクナビ2021学生モニターアンケート結果より
回答数1,315名（モニター登録学生4,194名）

あくまでも一部の学生による自主的な回答による内定率。
全数調査ではないことに注意が必要。

4年生のパターン分析①

内定あり・活動終了

希望の企業に内定して活動終了

内定あり・活動継続中

より良い企業を求めて活動中

就活生

内定なし・休憩中

まだ活動を始めていないか一時休止中

内定なし・活動継続中

早期から活動するも結果が出ず苦戦中

4年生のパターン分析②

内定あり・活動終了

- 卒業することに集中。
- 内定を獲得しているが辞退していない会社がないか確認が必要。

内定あり・活動継続中

- 就職活動自体は順調。
- 多くの企業を見て、自分が何をしたいかわからなくなる学生も。

4年生のパターン分析③

内定なし・活動継続中

- 標準的な就活生。
- 自力で上手く進められているなら問題はないが、他人のアドバイスで改善も必要。

内定なし・休憩中

- できるだけ早くスタート（再開）したい。
- 昨年より早期に採用活動終了する企業もある。

これからの就職活動① <企業探し>

ナビサイトを活用

- リクナビ・マイナビ・キャリアタス就活などを活用して企業を探す。
- 日本中の学生が競争相手となる。

大学求人を活用

- 就職支援課に寄せられた求人情報を活用する。
- 本学を含めた一部の大学にしか公開されていない求人もある。

ナビサイトと大学求人の両方を上手に使って就職活動を展開するのが理想的。就職支援課職員のサポートを活用すればOB・OGの採用実績がある企業の情報も得られる。

これからの就職活動② <書類作成>

履歴書

- 大学で何を学んだかしっかりアピール。
- 自己PRと志望動機は企業に合わせてアレンジが必要。

エントリーシート

- 「学生時代に力を入れたこと」は、具体的なエピソードを盛り込む。
- 他人の目で見てもらい、より良いものに仕上げる。

就職支援課職員に依頼すれば履歴書・エントリーシートは添削してもらえる。
ゼミナール担当教員が添削する場合もある。(今年度はメールでの対応)

これからの就職活動③ <筆記試験>

SPI

- 大手企業を中心に採用されている筆記試験。
- 事前に勉強しておけば解けない問題ではない。

その他の試験

- テストセンター・WEBテスト・一般常識・玉手箱など筆記試験の種類は多い。
- 事前に対策する必要あり。

大手企業を除いて筆記試験だけで不合格になることは少ない。対策をすれば十分点数は取れるので継続的な努力を。

これからの就職活動④ <面接試験>

個人面接

- 話す内容を暗記しない。
- 明るくハキハキと。
- 礼儀・マナーのチェックは怠りなく。

集団面接

- 他の就活生の影響を受けすぎない。
- 自分の順番ではない時も油断しない。

面接は練習しなければ上達しない。事前に就職支援課職員と模擬面接をすることもできる。今年度はオンライン面接の準備も必要。

就職活動を長期化させないために

- まずは活動する。
- 業界や職種に対する強いこだわりは持たない。
- 自分の就職活動を常に見つめ直し、必要に応じて改善していく。
- 上手くいかないときは、他人の助けを借りる。
- 諦めない（安易なリセットは危険）。

就職に強い高千穂

充実のサポート体制

- 就職支援課職員による手厚いサポート体制。
- ひとりひとりの学生としっかり向き合った指導。
- ゼミナール担当教員と連携して指導を実施。

100年を超える伝統

- OB・OG在籍企業からの求人が多数。
- 約25社と提携してインターシップを実施。
- サービス・流通業界に強い。

就職に強い高千穂

“個”に応じた就職支援・指導が高千穂大学の最大の特徴

求人紹介 # 書類添削 # 面接練習 # 年間を通して就活状況確認

- 担当制によるマンツーマン指導



- 履歴書・エントリーシートの添削指導

【提出用】 提出期限：12月11日（月）12：00まで
提出先：就職支援課

学群番号 (6)156765 氏名 中上 穂衣 大学の教員 電話(3部)

エントリーシート 氏名 中上 穂衣 高千穂大学株式会社

〒100-0001 東京都千代田区千代田 2-1-1 101
21日13番13 フォン2101番室
TEL 03-3399-0594 FAX 03-3399-0595
E-mail kawaii@cc.tus.ac.jp PC 07012310101

出身高校 私立大城高校 高等学校
出身大学 高千穂大学 経営 学部 経営 学科 専攻 2019年 3月 卒業 見込み

担当教員 菅塚 心 経営情報センター 教授 菅塚 大樹 教授
アドバイザー 佐藤 真 専任講師 経営学専攻(AT限定)
就職・資格 教員 なし 保有資格 普通自動車運転免許(AT限定)

趣味・特技 ゲーム、一人旅 得意科目 バリトン関係 大学の科目ではA

1. 学生時代に最も力を注いだことについてお話しください。
「自分自身が卒業生として、人見知りな性格を直すことを考え、アルバイトをしながら、社会人からキャリアアップを目指して、このインターンシップに参加しました。」
2. 13 面接練習→具体的なエピソード→その特徴とこの特徴をどう活かすか。
24. 面接練習の感想を教えてください。
「面接練習を通して、自分の強みや弱みを把握し、面接の準備ができた。面接の練習を通して、面接の準備ができた。面接の練習を通して、面接の準備ができた。」
自分の強みは、企業文化や面接の準備ができた。面接の練習を通して、面接の準備ができた。

- 面接練習



コロナウイルスの影響 -変化への対応例-

コロナウイルスの影響

- 就職活動が一時的に停止。
- WEBセミナー・選考を実施する企業が増加したが、現在は対面選考も再開している。

本学の対応

- 電話による就活状況調査（全員）・個別面談。
- Web会議システムによる面接練習（ZOOM）。
- オンライン合同企業説明会の実施。（3回実施済み）

まとめ(今後の4年生の就職活動について)

[現状について]

- ・来年度は就職活動が本年度より厳しくなる見込みであるので、~~本年度中に内定獲得を目指すべきである。~~安易に留年や留籍制度を考えない方が良い。
- ・採用意欲のある中小企業も依然多い。

[内定がない学生に対して]

- ・~~就職は自分がしたい仕事を探すことではない。~~理想を追い求めるだけでなく自分が得意なことを活かすという発想等も必要。
- ・行きたい業種を絞り過ぎず、~~ていませんか。~~自分が知らない業界も探してみると良い。
- ・就職ナビサイトは、~~企業側が本音では採用するつもりのない条件を明記できないため内定に至らないことも多い。~~また誰でもアクセス可能なため倍率も高い。秋以降は、就職支援課を通じた活動が重要になる。
- ・大学は支援する準備があり、メッセージは送っているため。~~学生はメールで返信する等の反応をすること。~~していただきたい。

[卒業について]

最後に

本学の就職支援は「**学生のために**」をモットーに実施しています。これからも時代にしっかりと**柔軟に対応し、学生の希望進路実現のために最大限のサポート**を行います。本学の就職支援についてご不明な点等ございましたら、お気軽にお問い合わせいただければと思います。